

II. Gestión de la Negociación y Liderazgo

- 2.1. Técnicas de negociación
- 2.2. Estrategia negociadora
- 2.3. Juego de negociaciones
- 2.4. Relaciones Administración Concursal - Acreedores profesionales
- 2.5. Relaciones Administración Concursal - Abogado, juez del concurso
- 2.6. Relaciones administración concursal - administraciones publicas

Claustro docente:

- **Pilar Sánchez Prieto** - Socio Consultora de Grupo Luria.
- **Sebastián Sastre Papiol** - Profesor Titular de Derecho Mercantil de la Universidad de Barcelona y Director Ejecutivo de la Asesoría Jurídica de la Caixa d'Estalvis i Pensions de Barcelona. Especialista en Derecho Concursal.
- **Alberto Núñez- Lagos Burguera** - Abogado Socio responsable del departamento concursal de Uría Menéndez.
- **María de la Concepción Ordiz Fuertes** - Abogado del Estado, Dirección del Servicio Jurídico de la AEAT, coordinadora en materia concursal. Vocal de la Comisión General de Codificación, Sección Especial para la reforma concursal

Número de Sesiones	6 Sesiones
Fechas	Octubre 2010
Horario	Viernes: 16.00 a 21.00 hrs Sábado: 9.00 a 14.00 hrs
Precio	610 Euros